



# So bereitest Du dich am besten auf dein Bewerbungsgespräch vor:

## Inhalt

→ **Deine Unternehmer-  
Analyse**

Das hier ist dein persönliches Hilfs-Dokument, mit dem du dich perfekt auf dein Bewerbungsgespräch vorbereiten kannst.

→ **Was du von dem Mehr  
Geschäft Coaching  
erwarten kannst**

Denn du möchtest natürlich für dich und dein Geschäft den maximalen Nutzen aus dem Bewerbungsgespräch ziehen – und dabei soll dir dieses Dokument helfen.

→ **Wie das Mehr Geschäft  
Coaching anderen Unter-  
nehmern geholfen hat**

**Los geht's! →**

# Deine Unternehmer- Analyse

Die Mission von Mehr Geschäft lautet: Ein freies und selbstbestimmtes Leben durch Unternehmertum.

Lass uns also über dein Unternehmer-Leben und die Ziele sprechen, die du mit deinem Unternehmen hast.

Mach dir pro Frage bitte einfach ein paar Stichpunkte als Antwort:

**Du hast dich für den Weg und das Modell Unternehmertum entschieden ...**

01. Welchen klaren Nutzen soll dir dein Unternehmen für dein Leben liefern?

---

---

**Deine Engpässe & Unklarheiten ...**

02. Warum hast du dein Ziel aus Frage 1 noch nicht erreicht

---

---

03. Welche Maßnahmen fallen dir ein, um in deinem Unternehmen den Gewinn zu steigern?

---

---

04. Welche Maßnahmen fallen dir ein, um als Unternehmer/in mehr Zeit zu haben?

---

---

**Bitte halte die Antworten auf diese 4 Fragen in deinem Bewerbungsgespräch parat, damit wir mit dir zusammen konzentriert arbeiten können, so dass du dein Ziel erreichst.**

**Bitte verstehe Folgendes:** Dein Unternehmen ist ein Vehikel, das FÜR DICH da ist. Nicht andersrum. Es ist für dich da, damit du in deinem Leben die Dinge erreichen und haben kannst, die DU DIR wünschst.

Deswegen lautet unsere Definition eines Unternehmens: „Eine kommerzielle, profitable Organisation, die ohne dich funktioniert!“

# Das kannst du von dem Mehr Geschäft Coaching erwarten:

Im Mehr Geschäft Coaching werden wir mit dir zusammen individuell deinen Fahrplan entwickeln, um drei Ziele zu erreichen:

**Ziel 1:** Die maximale Automatisierung deines Vertriebs (Kundengewinnung)

---

**Ziel 2:** Die maximale Automatisierung deiner Leistungserbringung

---

**Ziel 3:** Die sofortige Steigerung deines Gewinns

---

## WICHTIG:

- Bitte halte dich während des gesamten Bewerbungsgespräch in einem ruhigen Bereich auf, in dem du nicht abgelenkt wirst. Du möchtest auf keinen Fall etwas der wertvollen Informationen verpassen.
- Jeder darf nur einmal an dem Bewerbungsgespräch teilnehmen. Daher willst du diese Chance nicht verpassen, indem du z.B. durch störende Geräusche oder das Autofahren abgelenkt wirst.
- Außerdem halte bitte Stift und Papier bereit. Wir geben dir echte Strategien und Taktiken, die du sofort umsetzen kannst. Daher ist es wichtig, dass du dir alles notieren kannst.

## Das passiert JETZT als Nächstes:

- In den nächsten 24 Stunden (außer am Wochenende) melden wir uns telefonisch bei dir. In diesem kurzen Telefonat wollen wir mit dir final prüfen, ob wir dir einen Platz für ein ausführliches Bewerbungsgespräch geben können.
- Falls JA, machen wir in diesem kurzen Telefonat einen konkreten Termin für ein ausführliches Bewerbungsgespräch aus.
- Sei daher bitte unbedingt unter der angegebenen Nummer erreichbar für uns. Wir werden maximal 3x versuchen, dich zu erreichen.

Und JETZT: Freue dich auf das, was kommt!

Dein Team von Mehr Geschäft

# Was Teilnehmer über das Mehr Geschäft Coaching sagen:

**Alexander Raue**



„Ich hab die Strategien von Mehr Geschäft umgesetzt und in 3 Wochen ist mein Umsatz von 2.000€ auf 24.000€ gestiegen, was unglaublich krass für mich war.“

**Dr. Till Sukopp**



"Als ich die Strategien von Mehr Geschäft bekommen habe, habe ich einiges in meiner Unternehmens- und Angebotsstruktur überarbeitet. Dann habe ich meinen Online Vertrieb neu aufgesetzt. Als alles fertig war habe ich den Schalter für die Publizierung umgelegt und in den ersten 7 Tagen 16.200€ Umsatz erreicht."

**Tim Stern**



„Ich habe mit Mehr Geschäft einen Positionierungssatz ausgearbeitet – vorher wusste ich gar nicht genau, was das ist. Seit ich nicht mehr sage „Ich bin IT-ler“ sondern, dass ich Unternehmen helfe durch die richtigen IT Maßnahmen weniger Kosten und mehr Umsatz zu haben wollen sich auf einmal mehr Unternehmen mit mir unterhalten. Vor der Strategie habe ich im Monat rund 1.000€ verdient. Nach 4 Monaten bin ich jetzt bei 12.000€ jeden Monat.“

**Elfi Achs**



„Vor der Strategie von Mehr Geschäft habe ich nur unregelmäßige 4-stellige Umsätze mit meinem Coaching Unternehmen erreicht. Seit ich die Strategien von Mehr Geschäft umgesetzt habe, ist mein Monatsumsatz konstant 5-stellig.“

**Robin Krah**



„Ich bin komplett ohne Business Idee zu Mehr Geschäft gekommen und wir haben meine gesamte Strategie erarbeitet. Vom Geschäftsmodell zur Zielgruppe bis zum Angebot. Ich habe auch gelernt, wie ich meine ersten Kunden gewinne und habe nach 3 Wochen den ersten 4-stelligen Umsatz erreicht.“